Personaldisponent Vertrieb (m/w/d)

(4637)

Standort: Göppingen Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche Gehaltsspektrum: 2800 - 4500 Euro pro Monat Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Wir bieten

- **Echte Aufstiegschance:** Ein klar definierter Karrierepfad mit dem Ziel, die **Niederlassungsleitung** zu übernehmen.
- **Attraktives Gehaltspaket:** Ein krisensicheres Fixgehalt zzgl. einer ungedeckelten, erfolgsorientierten Provision, die Ihre Vertriebserfolge direkt belohnt.
- **Firmenwagen:** Ein moderner Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung).
- **Einarbeitung & Weiterbildung:** Intensive Einarbeitung und gezielte Coachings/Management-Trainings, die Sie auf Ihre zukünftige Führungsrolle vorbereiten.
- **Kultur:** Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und ein dynamisches Team, das Erfolge gemeinsam feiert.

Das bringen Sie mit

- **Erfahrung:** Sie verfügen über fundierte Berufserfahrung in der Personaldienstleistung (Zeitarbeit/Personalvermittlung), idealerweise mit einem starken Fokus auf den Vertrieb.
- **Vertriebs-Mindset:** Sie haben eine ausgeprägte „Jäger-Mentalität“, haben Spaß am Erfolg und lassen sich von einem „Nein“ erst recht anspornen.
- **Führungspotenzial:** Sie bringen das Mindset, die Reife und den Ehrgeiz mit, ein Team zu führen und eine Niederlassung wirtschaftlich zu steuern.
- **Kommunikationstalent:** Sie überzeugen durch ein professionelles, gewinnendes Auftreten und Verhandlungsgeschick auf Augenhöhe mit Entscheidungsträgern.
- **Führerschein:** Klasse B (für Kundentermine zwingend erforderlich).

Bedeutung für das Unternehmen

Sie lieben den Vertrieb, haben Benzin im Blut, wenn es um die Akquise geht, und suchen nicht nur einen Job, sondern eine echte Karriereperspektive? Dann sind Sie bei uns richtig. Wir wachsen weiter und suchen eine vertriebsstarke Persönlichkeit, die unser Team verstärkt und mittelfristig die Führung der Niederlassung übernimmt.

Ihre Aufgaben

- **Vertriebs-Power:** Sie übernehmen die aktive Neukundengewinnung (Cold Calling, Netzwerken, Vor-Ort-Termine) und bauen sich ein eigenes, stabiles Kundennetzwerk auf.

- **Kundenberatung:** Sie analysieren den Personalbedarf von Unternehmen und verkaufen maßgeschneiderte Personallösungen (Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung).
- **Matchmaking:** Sie betreuen den gesamten Recruiting-Prozess von der Stellenausschreibung über die Vorstellungsgespräche bis hin zur Einstellung und Disposition der Mitarbeiter.
- **Mitarbeiterführung:** Sie sind erste/r Ansprechpartner/in für Ihre externen Mitarbeiter und sorgen für eine hohe Mitarbeiterzufriedenheit.
- **Karriere-Track:** Sie arbeiten sich intensiv in alle Prozesse der Niederlassungsleitung ein und übernehmen schrittweise mehr Verantwortung.

Werde Teil von uns

workwithheroes.

Eine offene Unternehmenskultur geprägt durch Vertrauen und einem familiären Betriebsklima ist uns sehr wichtig! Der zur Mitgestaltung der Arbeitswelt der Zukunft notwendige Innovationsgeist entsteht nur durch ein gutes Arbeitsumfeld. Hierfür suchen wir regelmäßig neue Kollegen (m/w/d).

Bei uns haben Sie die Möglichkeit, im Recruiting, Vertrieb oder Consulting Ihre Stärken einzubringen. Egal ob Sie gerade noch studieren oder bereits über Berufserfahrung verfügen, eine Führungsposition übernehmen möchten oder das Arbeiten in Teilzeit bevorzugen – bei uns stehen Ihnen verschiedenste Wege offen.

Aktuell suchen wir einen echten Vertriebs-Hero, der mit uns wachsen und mittelfristig die Verantwortung für unsere Niederlassung übernehmen möchte!

Kontaktdaten für Stellenanzeige

die jobhelden GmbH & Co. KG

Lange Straße 9

73033 Göppingen

Tel.: 07161 986 988-0

jobs@diejobhelden.de

Abteilung(en): Kaufmännisch

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung